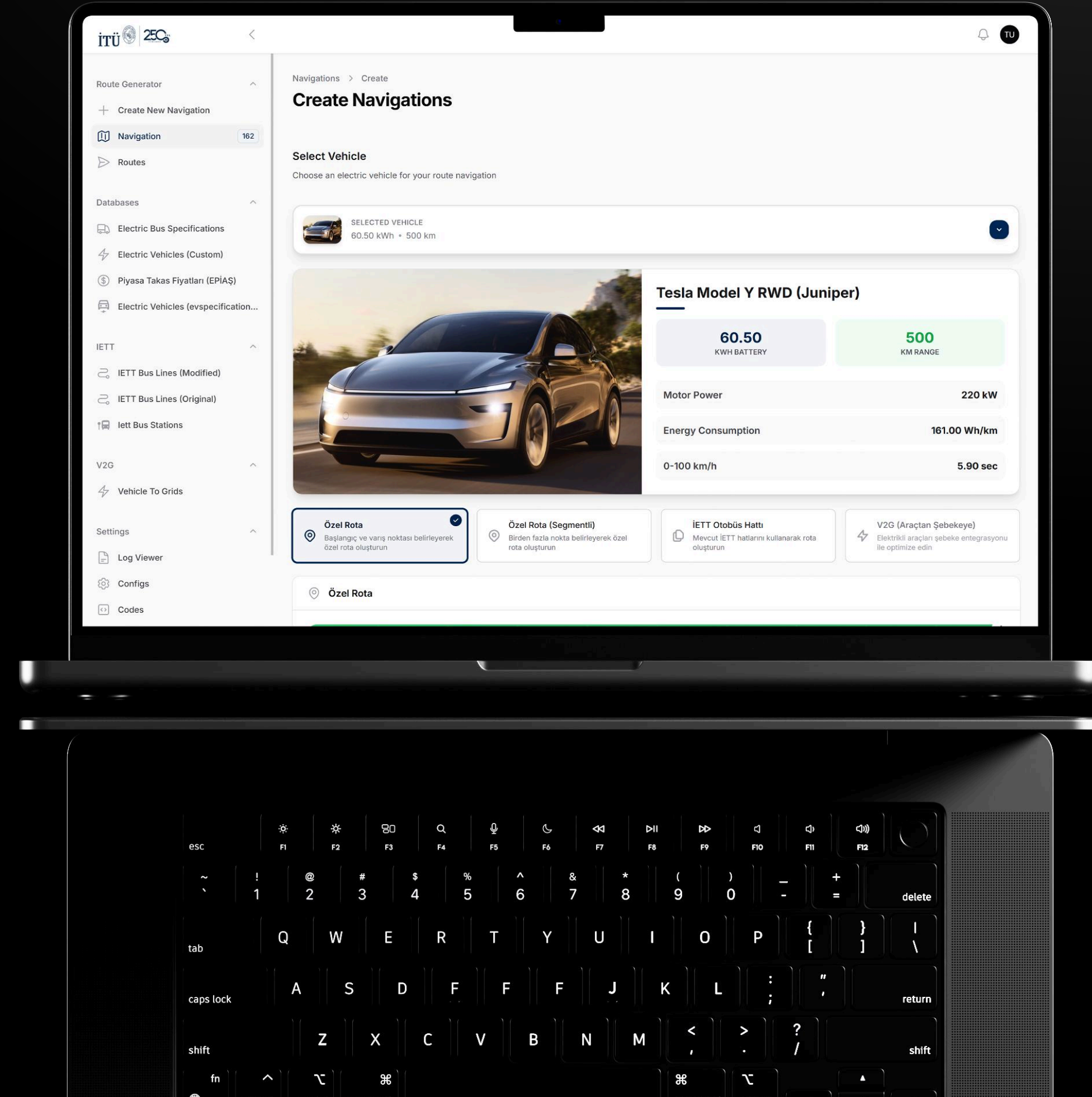


ATALAY

Atalay Tech

Mobil Uygulama Stüdyosu



Problem

Bir fikri hızlıca denemek ve tutup tutmadığını görmek zor.

- Denemek zaman alıyor
- Yanlış denemeler pahalıya patlıyor
- Bu yüzden yeterince ürün denenemiyor

Çözüm

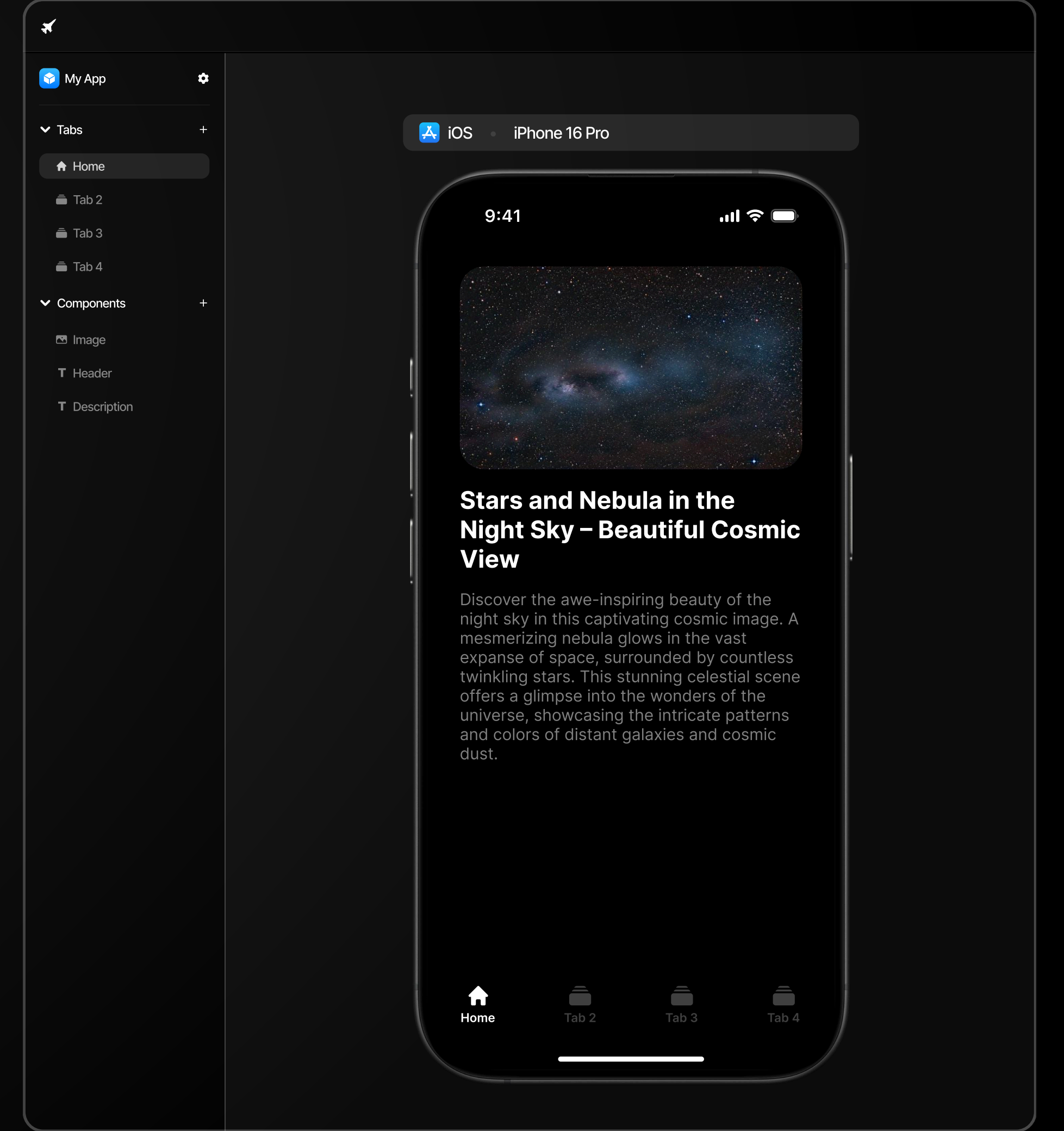
Fikirleri hızlıca deneyebileceğiniz bir ürün üretim sistemi kurduk.

- Haftalar içinde MVP
- Düşük deneme maliyeti
- Tutan ürünleri ölçeklemeye hazır altyapı

Sunduğumuz Çözüm

Fikirleri hızlıca deneyip, tutan ürünleri ölçekleyen bir ürün geliştirme sistemi.

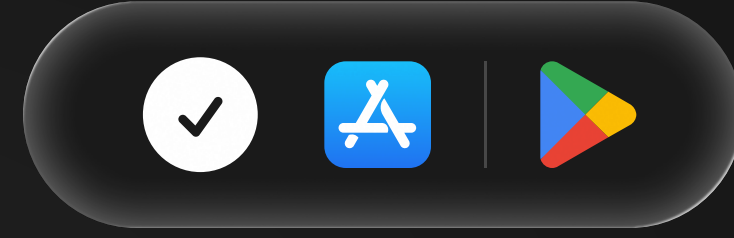
- Hızlı MVP Üretimi
Fikirler haftalar içinde test edilebilir ürüne dönüşür.
- Düşük Deneme Maliyeti
Yanlış fikirler erken elenir, kaynak boşa harcanmaz.
- Tekrarlanabilir Süreç
Her ürün aynı sistemle geliştirilir:
Fikir → MVP → Test → Ölçekleme
- AI Destekli Geliştirme
Tasarım, geliştirme ve test süreçleri AI ile hızlandırılır.
- Ölçeklenebilir Altyapı
Tutan ürünler, ilk günden büyümeye hazır şekilde inşa edilir.



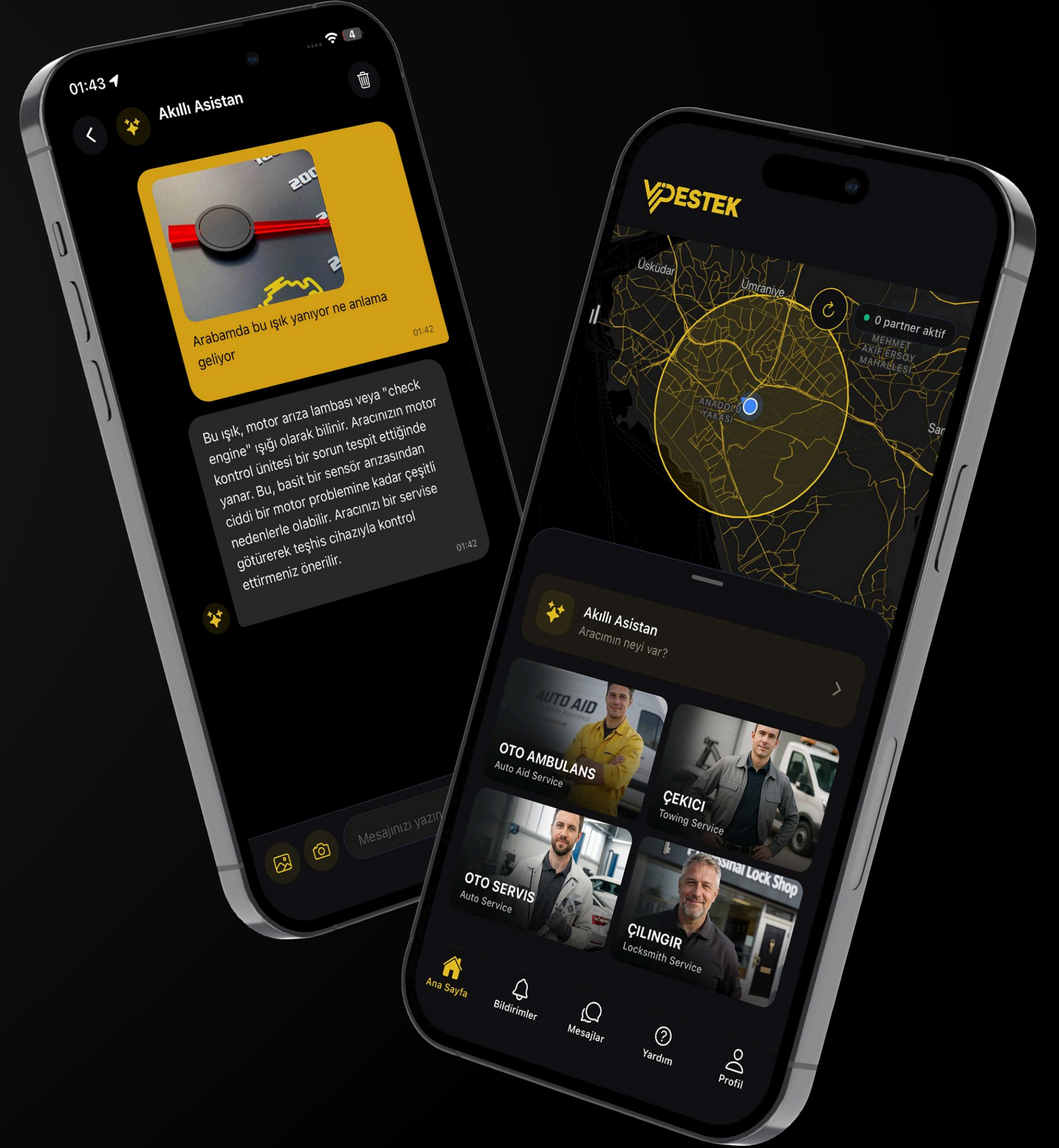
Örnek Proje



Vip Destek
7/24 Yol Yardım



- **1 Aralık 2025**'te başladığımız Vip Destek projesi, bugün itibarıyla **App Store** ve **Google Play**'de **yayındadır**.
- Proje, Amazon Web Services üzerinde **ECS** altyapısı kullanılarak, en **profesyonel** ve **ölçeklenebilir** mimarilerden biriyle geliştirilmiş; yalnızca **1 ay içinde Martı benzeri** uygulamalarla aynı ölçekte **milyonlarca** kullanıcıyı karşılayabilecek seviyeye ulaşmıştır.
- Bu yapı, sistemimizin en **somut** ve **kanıtlanabilir** **ölçeklenebilirlik** göstergesidir.



Pazar Analizi

Total Addressable Market

Global iOS & Android mobil uygulama pazarı (+500 milyar USD).

Serviceable Available Market

ABD & Avrupa'da, AI destekli ve abonelik modeliyle ölçeklenen mobil uygulamalar (+100 milyar USD).

Serviceable Obtainable Market

Mevcut teknik güç ve pazarlama stratejileriyle kısa vadede alınabilir pazar payı.

1.Yıl: 5M

2.Yıl: 15-20M

3.Yıl: 40-50M

"HubX, yalnızca 4 yıl içinde global pazarda 100 milyon dolar seviyesine yaklaşan yıllık gelir üretebilen bir mobil ürün stüdyosu haline gelmiştir."



Hedef Kitle: Global Hedef

- Global market listelerinde üst sıralar
- Hedefimiz, HubX ve Codeway gibi,
- AI destekli mobil uygulamaları aylık 2 ürün hızında üreterek,
- App Store & Google Play global listelerinde Top 10-50 bandına giren ürünler çıkarmak.



Türkiye Stratejisi

- Türkiye’de ortaklık modeliyle AI mobil ürünler
- Türkiye’de girişimci ve şirketlerle ortaklık
- Ortak ürün geliştirme
- Lokal ihtiyaçlara özel AI uygulamalar
- Başarılı ürünlerin globale açılması
- Rol Dağılımı

Atalay Tech: teknoloji, AI altyapı, ürün geliştirme
Ortaklar: sektör bilgisi, pazar erişimi,

Akademik & Ar-Ge İşbirliği

- İTÜ & TÜBİTAK Ar-Ge işbirliği
- İstanbul Teknik Üniversitesi akademisyenleriyle işbirliği
- TÜBİTAK Ar-Ge projeleriyle temas
- AI, veri işleme ve optimizasyon alanlarında akademik destek
- Akademik çıktıları doğrudan ürünlere entegre etme

Rakip Analizi

Özellik	 HUBX Codeway	
Model	Product Studio	AI-first Product Studio
Ürün Stratejisi	Çoklu ürün	Çoklu ürün
Pazar	Global	Global
Organizasyon	Büyük ekip	Küçük ekip
Deneme Hızı	Orta	Yüksek
Deneme Maliyeti	Yüksek	Düşük
AI Kullanımı	Destekleyici	Merkezde
Aşama	Olgun	Erken & Hızlı

İş Modeli

- Çift kanallı ölçeklenebilir gelir
- Global ürünler → abonelik & in-app purchase
- Türkiye ortaklıkları → gelir paylaşımı
- Premium AI özellikleri



Ekibimiz



Kaan Atalay

Kurucu & CEO

- 5+ yıldır yazılım sektöründe Full Stack Developer ve teknik kurucudur.
- Bir ürün fikrini tasarım aşamasından alıp, çok sayıda kullanıcıya sorunsuz şekilde hizmet verebilecek altyapılarla çalışan bir MVP'ye kadar uçtan uca hayata geçirebilmektedir.
- **TÜBİTAK 1004** ve **İTÜ** Ar-Ge projeleri kapsamında, yetkin araştırma görevlileri ve yüksek lisans öğrencileriyle birlikte yüksek Ar-Ge içeriğine sahip projelerde aktif rol almıştır.



Yazılım Geliştirici

1-3 Kişi



UI/UX Tasarım

1-3 Kişi



Pazarlama & Growth

1-3 Kişi

2026 yılı sonunda 10 kişilik ekip olmayı hedefliyoruz.

Akademik Destekler



Dr. Öğr. Üyesi Mustafa Alparslan Zehir



MARMARA
ÜNİVERSİTESİ



Doç.Dr. Mehmet Onur Gülbahçe



Yol Haritası & Finansal Öngörüler

- AI & mobil altyapı hazır
- Aylık 2 ürün üretebilen pipeline
- İlk ürünler geliştirme aşamasında

12 Ay

- 24 MVP
- 4-6 ölçeklenen ürün
- 5M USD Yıllık Gelir

36 Ay

- 70+ ürün
- Global listelerde yer alan ürünler
- 50M USD Yıllık Gelir



- BTM Tekmer ile neyi hızlandıracağız?



BTM TEKMER, global pazara yönelik ürün geliştirme sürecimizi vergi ve teşvik avantajlarıyla hızlandırır.



Ürün odaklı konumlanmamızı güçlendirerek service → scalable product geçişimizi netleştirir.



Yatırımcı, mentorluk ve stratejik iş birlikleriyle ölçeklenme riskini azaltır, Büyümeyi artırır.



Teknik gücümüzü, daha hızlı gelir üreten ve yatırımcıya hazır ürünlere dönüştürmemizi sağlar.

btm
tekmer

Teşekkürler

Kaan Atalay